

USPĚT V USA STRATEGICKÝ MARKETING



18. 6. 2026 | 9.30–12.00 | Technologické inovační centrum, Zlín

Plánujete vstup na americký trh nebo chcete posílit své obchodní aktivity v USA?

Agentura CzechTrade vás zve na seminář zaměřený na praktické aspekty exportu do Spojených států. Dozvíte se, jak správně nastavit marketing, obchodní komunikaci i prezentaci produktu tak, aby odpovídaly očekáváním amerických zákazníků a partnerů.

Seminář proběhne ve spolupráci s americkým expertem Stevem Lanierem, který se více než 25 let specializuje na podporu evropských firem při vstupu na americký trh. Součástí programu budou konkrétní případové studie, zkušenosti z praxe i networking s možností krátkých individuálních konzultací. Seminář proběhne převážně v anglickém jazyce.

Program semináře:

- Klíčové oblasti průzkumu amerického trhu a přípravy vstupu
- Jak vytvořit marketingový příběh a obchodní prezentaci pro americké publikum
- Jak efektivně cílit zákazníky, partnery a vybrat vhodné marketingové kanály
- Praktické tipy pro obchodní komunikaci a follow-up s americkými partnery

Vystupující:

- **Pavel Eichner**, ředitel regionálního centra severní Amerika a ředitel zahraniční kanceláře CzechTrade USA - Chicago
- **Steve Lanier**, zakladatel a prezident společnosti American World Services (AWS), expert na vstup evropských firem na americký trh

Seminář je organizovaný v rámci projektu Enterprise Europe Network.

Služby Enterprise Europe Network Czechia jsou spolufinancovány Evropskou unií z programu Single Market Programme a Ministerstvem průmyslu a obchodu ČR.



Vstup na akci není zpoplatněn.
[Registrujte se na seminář.](#)



Ministry
of Industry and Trade
of the Czech Republic



TIC TECHNOLOGICKÉ
INOVACNÍ CENTRUM